

Shipbuilding Information Service

友联船厂获得一座半潜平台改建订单

近日,友联船厂(蛇口)有限公司从新加坡Jasper Investments公司获得半潜式平台"NEPTUNE FINDER"号的改建订单。

去年11月初签署该合同,合同总价为4.5亿元人民币(约合7千万美元),该造船厂将进行为期约14个月的改造升级工程,将在2013年第2季度竣工。

此次签署合同的订单为蛇口友联自1989年建厂以来承接的最大的单体海工工程项目,也是船厂承接的最大单体改建工程项目。

"NEPTUNE FINDER"号是半潜式平台,全长93米、宽75米,原为钻井平台,今次在该厂将改装成为能居住500人的生活平台,主要工程包括原钻井装置及相关模块拆除、新加供500人起居的生活区模块及相应配套设施、新装直升机平台和两台甲板克令吊、全平台供电系统、压载系统和锚泊系统的检修及升级改造等,涉及铁工工程量3000多吨,特涂约12万平方米,普涂约10万平方米及大量的管系和电缆工程。

改建工程完毕后,该平台将前往墨西哥湾为那里的海洋钻井船提供支持与服务。

"探索者"的进厂,为龙年孖洲岛的经营生产开了一个好头,同时也标志着蛇口友联的产品转型升级的步伐又向前迈进了坚实的一步。■



发行: EAST PEOPLE E-mail: epeople23@gmail.com

韩国进出口银行扩大对造船业的金融服务

2日韩国进出口银行表示,为了因变更及撤销合同、原材料价格上升等问题受到困难的韩国造船及海运业,在今年的船舶金融提供范围及时间上,将持灵活性的态度。

进出口银行当初计划将提供贷款32500亿韩元(约合28亿美元)、担保113000亿韩元等共145 500亿韩元的船舶金融。但造船厂所需的资金超出预料,所以决定上调提供资金的范围。

最近,因海运市况不佳,船舶订单随之减少,造船业面临危机,且银行对造船、海运公司的 支援范围也大幅缩小,所以韩国政策金融机构的进出口银行决定提高金融支援的范围。

此次进出口银行发表的船舶金融支援方案大为三个,应对于欧洲财政危机所带来的船舶金融萎缩,给造船及海运公司提供更多的中长期船舶金融;还提高对钻井船、超大型集装箱船以及FP S0等高附加值船舶的支援;最后,从订购船舶开始,进出口银行对船东发行了贷款意向书,(L/ I),帮助造船厂获得大量订单。

继2008年之后,建造船舶时交的预付款比率大幅下降,因此造船厂的负担日益加重。

所以,1月份进出口银行提供了2600亿韩元的船舶建造金融服务(同比上升27%),帮助造船厂的资金流通。■

韩国国土部允许3个民间船舶基金

韩国国土海洋部2日表示,民间船舶投资公司的船舶基金"东北亚39号"、"High Gold Oce an3号"、"Asia Pacific21号"得到国土部的允许。

船舶投资公司从投资者获得的及从金融机构借贷的资金用于建造船舶上,之后建造的船舶给船东出租,出租船舶时接收的租船费再用于还贷及分配给投资者。

"东北亚39号"从金融机构及投资者筹措7797亿韩元(约合6亿美元)的资金,在韩国大宇造船海洋订购5艘1.31万箱超大型集装箱船,建造的船舶将出租给韩国现代商船。

"High Gold Ocean3号"通过公开募集资金筹措约807亿韩元,在中国江苏韩通船舶重工有限公司订购2艘5.7万载重吨散货船,船舶建造之后分别出租给韩国现代商船及SK海运,出租时间为5年。

"Asia Pacific21号"从金融界极投资者以及海运公司筹措了约385亿韩元的资金,将在城东造船海洋订购1艘8.2万载重吨散货船,将出租给韩国长锦商船。■



2011年韩国现代重工营业利益下降27%

韩国现代重工2日表示,2011年第4季度的销售达67511亿韩元(约合60亿美元)、同比增加14.3%,营业利益达4046亿韩元(基于K-IFRS;国际财务报告准则等效的韩国准则)、同比减少24.8%。净利益为713亿韩元、同比减少83.5%

在造船海洋领域的建造量及大型主机的交付量上升,而销售也随之上升,但在造船领域的订单量呈下降趋势,还在电子电器等非造船领域的收益性也下降。

还表示,2011年的销售为250196亿韩元、同比增加11.7%,营业利益为26128亿韩元、同比减少26.7%,本期净利为19459亿韩元、同比下降31.4%。

2011年现代重工共获得了253亿美元的订单、同比上升47.2%,得益于在钻井船、LNG船等高附加值船及海洋设备领域获得多份订单。■

2011年韩国三星重工的营业利益下降20%

2月2日,韩国三星重工发表了2011年业绩(基于K-IFRS;国际财务报告准则等效的韩国准则)及2012年的销售目标。

2011年的业绩为销售133586亿韩元(约合118亿美元)、同比上升2.2%,但营业利益为11017亿韩元、同比下降20%,本期净利为8639亿韩元、同比下降11.5%。虽然销售有所上升,不过2009年之后获得的低价订单,从2011年下半年之后,反映在销售,因此营业利益率从2010年的10.5%下降到去年的8.2%。

另外,2012年预计要交付的船舶多,还有一些大型海洋工程也反映在销售,所以三星重工把2012年的销售目标定为149000亿韩元,接单目标为137亿美元。■

Noreq增加订单-提高生产力

救生艇、救援艇和吊架制造商Noreq继去年之后,今年也将获得大量订单,而近日收购了波 兰工厂,为提高生产能力而努力。

该公司早就在波兰生产过吊架等,而此次收购了位于Toru地区的新工厂,将在该工厂进行救生艇、救援艇、吊架和海上风力起重机等的制作以及试运行项目,今年计划将新雇用25人的员工。

该公司的代表Styrk Bekkenes表示,最近几个月里,该公司获得了约1.5亿NOK(2600万美元)的订单,以此次扩大生产能力为契机,期待公司持续顺利增长。

另外,去年9月该公司从韩国三星重工获得了钻井船用救生艇及吊架供给订单。该救生艇将安装在Maersk Drilling公司在三星重工订购的6艘钻井船上,每艘钻井船需要6套,共供给26艘救生艇及吊架,这是Noreq签署的最大规模合同。■



俄罗斯将在北冰洋运输LNG

俄罗斯国营天然气公司Gazprom及国营船舶公司Sovcomflot近日进行了最高经营团的会议, 主要探讨内容为俄罗斯北冰洋大陆架的首份石油生产项目Prirazlomnoye油田开发及世界LNG船 市场的现状。

尤其探讨通过北冰洋航线(Northern Sea Route)把LNG运输到亚洲太平洋市场的方案。

Sovcomflot的代表Sergey Frank表示,即将进行通过该航线的LNG运输试航。

Gazprom的代表Alexey Miller表示,在俄罗斯生产的LNG通过北冰洋航线运输,那么与通过输送管运输相比,可大幅节省运输费用。

另外,去年6月Gazprom Global LNG及Sovcomflot签署了为期15年以上的长期包租合同,签署合同的船舶为2艘Ice Class 170,000㎡级Membrane型LNG船。STX造船海洋曾获得了2艘+2艘该船舶建造订单。

STX造船海洋已经与STX欧洲进行合作共同开发了极地用破冰穿梭LNG船(Arctic Ice Breaking Shuttle LNG Carrier)。 ■

日本新造询单创下最低水平

2011年,日本6个大型造船厂的出口船舶询单共为91件,接近于创下最低纪录的2009年水平。 1美元兑80日元的日元走高现象及欧洲的金融危机影响到了询单量,除了1月份以外,月均具 有10件以下的询单。与2010年相比,剧降50%,与最高峰期的2003年486件(月均40.5件)相比, 下降到了1/5的水平。

根据日本出口组合,2011年日本的新造船订单量为896万总吨,同比下降20%。因日元升值问题,从日本船东获得订单的比率进一步上升。

按船种来看,主要有散货船的(约占60%)询单,不过有很多船种的询单,去年的询单范围较广。 •

印度ABG获得6艘AHTS订单

印度大型民企ABG Shipyard从本国船舶公司Shipping Corp of India获得6艘海工订单。要建造的船舶是6艘80吨级Bollard Pull型AHTS,订单总额约为1.014亿美元。

包括这份订单在内,ABG造船厂的手持订单量为1660亿INR(约33.5亿美元),还有SCI的新造船订购量为12艘AHTS、2艘PSV。该船舶公司已经在Bharati及Cochin造船厂订购船舶。

